الاشتراك والفوترة

أنشئ كود خصم وطبّقه على عرض عميلك

كود الخصم يُطبَّق فعلاً على قيمة العرض في صفّ الصفقة، لا يُكتب نصّاً. تنشئ الأكواد مرّةً واحدة، ثمّ يطبّقها فريق المبيعات من الصفّ.

٥ خطوات • إنشاء الأكواد لمدير النظام، وتطبيقها لمن يحرّر صفّ الصفقة

قبل أن تبدأ

- يُطبَّق الكود على صفوف قوائم المبيعات، كالليدات والصفقات، بعد تحديد قيمة الصفقة.

١

افتح «أكواد الخصم»

افتح «الإعدادات» ثمّ «أكواد الخصم»، واضغط «كود جديد».

٢

املأ الكود وقيمته

اكتب «الكود». اختر «النوع»: «نسبة ٪» أو «مبلغ ثابت»، ثمّ اكتب النسبة أو المبلغ والعملة. وحدّد «صالح من» و«صالح حتى»، و«حد الاستعمالات (اختياري)» إن أردت.



٣

احفظ الكود

اضغط «حفظ». يظهر الكود في الجدول بخصمه وصلاحيّته وعدد استعمالاته وحالته «فعّال».



٤

طبّق الكود على صفقة

افتح صفّ الصفقة. في بطاقة «كوبون الخصم» اكتب الكود في «أدخل كود الخصم» واضغط «تطبيق». تعرض البطاقة «قيمة العرض» و«الخصم» و«الصافي».

> إن ظهر «حدد قيمة الديل أولا»، فاملأ قيمة الصفقة ثمّ طبّق الكود.



٥

أوقف الكود حين ينتهي العرض

في جدول الأكواد اضغط «إيقاف» على الكود، فلا يُقبل بعدها. وتعيده بـ«تفعيل»، وتغيّر قيمته بـ«تعديل».

نصائح

- لإزالة الكود من صفقة اضغط «إزالة» في بطاقة «كوبون الخصم». يعود سعر الصفقة إلى قيمته الكاملة.
- عرض السعر الذي يُرسل للعميل يحمل الكود المطبَّق على الصفقة.